

حسام أحمد

مشرف مبيعات في زين - السعودية

الموقع: جدة، السعودية
الهاتف: 536216660 966+
البريد الإلكتروني: hossam_adel85@hotmail.com
لينكدإن: linkedin.com/in/hossam-ahmed

المعلومات الشخصية

تاريخ الميلاد: 20 أغسطس 1973 (العمر: 50)
الجنسية: مصري
بلد الإقامة: جدة، السعودية
رخصة القيادة: صادرة من السعودية

ملخص احترافي

خبير مبيعات مع أكثر من 20 عاماً من الخبرة في صناعة الاتصالات. بارع في إدارة فرق المبيعات، وتطوير استراتيجيات المبيعات، وبناء علاقات قوية مع العملاء. ذو سجل حافل بتحقيق أهداف المبيعات وزيادة الحصة السوقية. يبحث عن فرصة للاستفادة من خبراته الواسعة في دور قيادي في بيئة ديناميكية.

الخبرة

مشرف مبيعات في زين - السعودية

أبريل 2018 - حتى الآن، جدة، السعودية
صناعة الشركة: الاتصالات
الدور الوظيفي: المبيعات

- إدارة فريق المبيعات لتحقيق الأهداف والغايات.
- تطوير استراتيجيات المبيعات لزيادة الحصة السوقية.
- تدريب وتوجيه ممثلي المبيعات الجدد.

مشرف مبيعات في الحلول الميدانية

فبراير 2022 - أغسطس 2022، جدة، السعودية
صناعة الشركة: الاتصالات
الدور الوظيفي: المبيعات

- الإشراف على أنشطة المبيعات وضمان تحقيق الأهداف.
- إجراء أبحاث السوق وتحليل المنافسين.

تنفيذي مبيعات في STC sale co.

ديسمبر 2015 - ديسمبر 2018، جدة، السعودية
صناعة الشركة: الاتصالات
الدور الوظيفي: المبيعات

- زيادة قاعدة العملاء من خلال استراتيجيات مبيعات فعالة.
- الحفاظ على علاقات قوية مع العملاء.

تنفيذي مبيعات في موبيلي (NCBS)

مارس 2014 - ديسمبر 2015، جدة، السعودية
صناعة الشركة: الاتصالات
الدور الوظيفي: المبيعات
مدير حسابات الشركات

- إدارة حسابات الشركات وضمان رضا العملاء.
- تنفيذ خطط المبيعات وتحقيق الأهداف.

تنفيذي مبيعات في العربية للأخشاب

ديسمبر 2011 - يناير 2014، المدينة المنورة، السعودية
صناعة الشركة: مبيعات الاستعانة بمصادر خارجية
الدور الوظيفي: المبيعات
مندوب مبيعات

- زيادة المبيعات من خلال تحديد وملاحقة الفرص الجديدة.
- تقديم خدمة ودعم ممتازين للعملاء.

مشرف مبيعات في فودافون

ديسمبر 2006 - مارس 2010، القاهرة، مصر
صناعة الشركة: الاتصالات
الدور الوظيفي: المبيعات

الإشراف على المتاديب ومتابعتهم ومتابعة العملاء وحل مشاكلهم

- الإشراف على ممثلي المبيعات وإدارة حسابات العملاء.
- حل مشاكل العملاء والحفاظ على مستويات عالية من الرضا.

التعليم

درجة البكالوريوس، شعبة محاسبة كلية تجارة شعبة محاسبة، القاهرة، مصر
تاريخ التخرج: أغسطس 2009
التقدير: 60 من 100

المهارات

- متمرس في البيع وذو خبرة عالية في مجال البيع (خبير)
- القيادة، التحليل، حل المشاكل، واتخاذ القرار، إدارة أداء الموظفين (خبير)
- استراتيجيات المبيعات/التسويق، تطوير الأعمال، أبحاث السوق، تحليل المنافسين (خبير/متوسط)
- مهارات التخطيط والتفاوض الممتازة، التواصل وبناء العلاقات، بناء الفريق (خبير)
- الحساسية للمشاكل، الفهم الشفوي، ترتيب المعلومات (خبير)
- خبرة في المبيعات (خبير)

اللغات

العربية: خبير
الإنجليزية: مبتدئ

التدريب والشهادات

مهارات البيع

الصادرة في: أغسطس 2005

صالحة حتى: أغسطس 2005

الموايات والاهتمامات

فن البيع والتسويق