

# محمد محمود محمد عبد الباقي

## مندوب مبيعات

مندوب مبيعات صاحب خبرة كبيرة في مجال العمل تصل إلى 14 سنة من العمل بمجال المبيعات بمصر والمملكة العربية السعودية بالإضافة إلى العديد من المهارات المميزة التي جعلت مني مؤهلاً للعمل بإحترافية عالية وتأدية مهام عملي بشكل مناسب يساهم في نجاح منظومة العمل

### الخبرة العملية

- العمل كمندوب مبيعات لدى شركة شيبسي
- خلال الفترة من 2006 حتى 2007 بمصر
- العمل كمندوب مبيعات لدى شركة دانون
- خلال الفترة من 2008 حتى 2009 بمصر
- العمل كمندوب مبيعات لدى شركة تمر العربية التجارية
- خلال الفترة من 2013 حتى 2018
- العمل كمندوب مبيعات لدى الشركة الوطنية للصناعات الغذائية (البطل)
- خلال الفترة من 2018 حتى 2020
- العمل كمندوب مبيعات لدى الشركة الأهلية للصناعات الغذائية (أمريكا لحوم)
- خلال الفترة من 2020 حتى 2024

### مهارات العمل

- القدرة على التواصل بشكل فعال مع العملاء والزلاء.
- القدرة على شرح المنتجات أو الخدمات بوضوح وفهم احتياجات العملاء.
- القدرة على حل المشكلات أثناء عملية البيع.
- القدرة على بناء علاقات قوية مع العملاء وكسب ثقة العملاء.
- القدرة على شرح المنتجات أو الخدمات بوضوح وسهولة الفهم.
- القدرة على الاستماع بعناية لاحتياجات العملاء.
- القدرة على التفكير النقدي وتحليل المعلومات لتحديد المشكلات ووضع الحلول.
- القدرة على اتخاذ القرارات بسرعة في ظل ظروف ضغط.
- العمل تحت الضغط.
- السعي لتحقيق الهدف الشهري (التارجت)
- الإلتزام والجدية في العمل

### المعلومات الشخصية

- 0567826670
- mohamed.mahmoud2030@icloud.com
- المملكة العربية السعودية - الرياض
- مصري
- 1/101988

### التعليم

- حاصل على درجة البكالوريوس في الخدمة الإجتماعية من جامعة المنصورة
- سنة التخرج : 2009م

### اللغات

- العربية (اللغة الأساسية)
- الإنجليزية (متوسط)

### الإمكانيات

- رخصة قيادة سعودية سارية
- إقامة سارية

# Mohamed Mahmoud Abdel Baqi

## sales representative

A sales representative with extensive experience in the field of work, up to 14 years of work in the field of sales in Egypt and the Kingdom of Saudi Arabia, in addition to many distinguished skills that made me qualified to work with high professionalism and perform my work tasks in an appropriate manner that contributes to the success of the work system.

## PRACTICAL EXPERIENCE


- Working as a sales representative for Chipsy Company
- During the period from 2006 to 2007 in Egypt
- Working as a sales representative for Danone
- During the period from 2008 to 2009 in Egypt
- Working as a sales representative at the Arabian Dates Trading Company
- During the period from 2013 to 2018
- Working as a sales representative at the National Food Industries Company (Al-Batal)
- During the period from 2018 to 2020
- Working as a sales representative at the National Food Industries Company (Americana Meat)
- During the period from 2020 to 2024

## JOB SKILLS

- Ability to communicate effectively with clients and colleagues.
- Ability to clearly explain products or services and understand customer needs.
- Ability to solve problems during the sales process.
- The ability to build strong relationships with customers and gain customer trust.
- Ability to explain products or services clearly and easily to understand.
- Ability to listen carefully to customer needs.
- Ability to think critically and analyze information to identify problems and develop solutions.
- Ability to make decisions quickly under pressure conditions.
- work under pressure.
- Striving to achieve the monthly goal (target)
- Commitment and seriousness at work

## PERSONAL INFORMATION

0567826670 

mohamed.mahmoud2030@icloud.com 

Saudi Arabia Riyadh 

Egypt 

1/101988 

## EDUCATION

- He holds a bachelor's degree in social service from Mansoura University
- Graduation year: 2009 AD

## LANGUAGES

- Arabic (primary language)
- English (intermediate)

## PRIVILEGES

- A valid Saudi driving license
- Valid residency